

迈向第一流港口 ●唐生



今透过子公司在全马，包括纳闽等8个港口营运。

这个集团接管纳闽海港后计划在未来注入1000万令吉资本开销，主要用于提升和更新码头港口的设备，系统及安全性。还有新管理层必须吸纳前营运商所聘

请的所有包括中级管理层的90名职员，确保未有员工因此失业。相信这

是MPM中标的主因。

从汇报中可见证MPM承诺对海港设备的升级工程已全面启动，即使受到疫情的影响，经过2个多月的努力之下还是看到一些成绩，这个与纳闽社会息息相关，一起成长的海港正迈向正面发展。

MPM的灵魂人物拿督斯里一向在纳闽社会保持低调，默默耕耘海运业数十年，是这个领域的资深人士，因此是最适当不过的人选以便通过其丰富的经验和人脉将纳闽自由终端提

升至前所未有的高度。

他说：“有人投诉新营运商的服务收费比之前还贵，有人说我们不守承诺解雇之前的员工，还有各式各样的投诉。

公众人士可透过官方网站了解我们的收费率。特别是在疫情及行管令期间，我们还为相关使用者提供前所未有的豁免或半价收费优惠等优待。

相信人们一旦了解新管理层如今受委托管理港口100%的范围之后，就会晓得收费是否合理，当然，我们

会在行管令过后召开听证会，以便听取使用者的反馈及建议，一起为港口发展效力及做的更好。

至于有关解雇前员工的指责，我们不仅维持原状，（当然不包括前管理层）也将员工人数增至现有的110人。

我在纳闽生活几十年了，希望为纳闽岛民做一些事情，不仅期望提升港口，也愿意为纳闽的未来贡献绵力。

因此，我们不仅希望在未来6年为港口的管理做到最好，也放眼其成为第一流的港口，吸引国际公司货轮涌来纳闽，带动各行各业，让纳闽经济重回昔日的光辉。”（20）

MPM首席营运员拿督斯里张邀请我与他的新上任专业团队见面，并向我汇报于今年4月1日开始100%接管的纳闽自由海港的升级及长期发展计划，让我留下深刻印象。

MPM之前提出其最有效率的营运港口的建议，而获得纳闽海港局的青睐，成功在公开招标中脱颖而出，获得为期6年的管理合约，显然，MPM是依靠真材实料赢得这份合约。它的母公司海峡物流，是大马股票交易所上市公司，迄